

# KOMUNIKAT PRASOWY

14 października 2025 | Warszawa, Polska

## Tytuł:

## Michał Turowski z Volta Polska w wywiadzie dla BiznesAlert o wyzwaniach transformacji energetycznej

### Streszczenie:

W wywiadzie dla BiznesAlert Michał Turowski, Business Development Manager w Volta Polska, omawia kluczowe wyzwania stojące przed sektorem energetycznym w kontekście transformacji energetycznej. Podkreśla, że długoterminowe rozwiązania, takie jak umowy corporate Power Purchase Agreements (cPPA) i Solar as a Service (SaaS), umożliwiają przedsiębiorstwom stabilizację kosztów energii. Osoby zainteresowane tematyką cPPA zachęcamy do udziału w naszym webinarze z cyklu #VoltaEnergyLAB pt. „cPPA w praktyce”. Spotkanie, które poprowadzi Michał Turowski, odbędzie się 23 października 2025 r. o godz. 10:00 i będzie poświęcone praktycznemu zastosowaniu umów cPPA.

Volta Polska zaprasza do lektury [wywiadu](#) z Michałem Turowskim, Business Development Managerem, który omawia kluczowe wyzwania związane z transformacją energetyczną oraz przedstawia strategię firmy łączące szybki rozwój zielonej energii z potrzebami lokalnych społeczności. W rozmowie z portalem BiznesAlert Turowski podkreśla, że jednym z najistotniejszych wyzwań jest zachowanie stabilności i niezawodności sieci energetycznej, przy jednoczesnym wzroście zapotrzebowania na odnawialne źródła energii. Volta Polska aktywnie wspiera proces transformacji sektora energetycznego, oferując innowacyjne, długoterminowe rozwiązania, takie jak corporate Power Purchase Agreements (cPPA).

W nadchodzącym webinarze z cyklu #VoltaEnergyLAB pt. „cPPA – klucz do stabilnych kosztów energii i zielonej transformacji firm”, który odbędzie się 23 października 2025 r. o godzinie 10:00, Michał Turowski wyjaśni, czym jest umowa corporate Power Purchase Agreement (cPPA) i jak działa – to długoterminowy kontrakt na zakup zielonej energii po stabilnej cenie bezpośrednio od producenta OZE. Przedstawi, jak firmy mogą dzięki cPPA realizować cele ESG, obniżyć ślad węglowy oraz stabilizować koszty energii, a także wdrażać strategię zgodne z obecnymi i przyszłymi wymogami regulacyjnymi.

Zarejestruj się już dziś, aby wziąć udział w sesji Q&A z Michałem Turowskim, uzyskać praktyczne wskazówki i odpowiedzi na pytania: <https://www.energylab.com.pl/>

**Cytat:**

*„Webinary stały się jedną z kluczowych form budowania zaufania i dialogu z klientami oraz partnerami. Volta Polska konsekwentnie inwestuje w edukację i promowanie korzyści wynikających z umów cPPA. Przynosi to korzyści wszystkim uczestnikom i wspiera rozwój energii odnawialnej, co jest zgodne z naszą misją wspierania zrównoważonej transformacji” – mówi Michał Turowski, Menedżer ds. Rozwoju Biznesu w Volta Polska.*

*„Jako dynamiczny i innowacyjny gracz na rynku zielonej energii promujemy umowy cPPA, aby pomóc firmom stabilizować koszty energii i spełniać coraz bardziej rygorystyczne standardy środowiskowe, społeczne i ładu korporacyjnego, które są niezbędne dla zrównoważonego rozwoju” – dodaje Stéphane Rauber, Partner Zarządzający Volta Polska.*

**Linki i Materiały:**

- Strona firmy: [www.voltapolska.pl](http://www.voltapolska.pl)
- Link do artykułu: [Artykuł Biznes Alert](#)
- Strona webinaru: [LINK](#)

**Kontakt dla mediów:**

Krzysztof Kaleta

Volta Polska sp. z o.o.

Phone: +48 571 868 616

Email: [kkaleta@voltapolska.pl](mailto:kkaleta@voltapolska.pl)

---

**O Volta Polska:**

Volta Polska sp. z o.o. to wiodący niezależny producent energii i część grupy Volta z siedzibą w Paryżu, Francja. Firma została założona w 2021 roku i ma swoją siedzibę w Warszawie. Specjalizuje się w rozwoju, budowie oraz eksploatacji instalacji odnawialnych źródeł energii, oferując rozwiązania CPPA oraz Solar as a Service dla klientów korporacyjnych i instytucjonalnych. Volta Polska angażuje się w wspieranie transformacji energetycznej Polski poprzez strategiczne partnerstwa i innowacyjne projekty OZE.